



VISITEZ NOTRE SITE INTERNET

www.Reseau38.com

Document complémentaire
Esthétique à domicile
Avec FREDERIC M



LA PHILOSOPHIES

Frédéric M **Leader depuis 25 ans** dans la vente directe à domicile sur le secteur des Produits de Beauté Naturels, bien-être, Parfums et Bijoux apporte une solution d'emplois indépendants pour un complément de revenus ou le développement de carrière commerciale dans l'animation de réseaux. FREDERIC M va encore plus loin en devenant **un partenaire commercial idéal** pour toutes les personnes qui désirent travailler dans le domaine de la cosmétique et de la beauté à domicile (conseillères beauté, Esthéticiennes à domicile, coiffure à domicile)



FREDERIC M



L'indépendance :

Chaque distributeur ou esthéticienne FREDERIC M travail en toute indépendance et de ce fait n'a aucun compte à rendre à la société, **vous restez maître de votre affaire** à tout moment.

Le soutien :

Le but de FREDERIC M est d'augmenter son chiffre d'affaire, de ce faite FREDERIC M et le groupe AX101 mettent en place des outils pédagogique, de développement et de fidélisation clients ou des méthodes de travail et de promotions à la disposition de ces distributeurs et esthéticiennes afin de les aider au mieux dans leur activité, mais bien sur chacun reste libre d'utiliser ou non le savoir faire FREDERIC M.

FREDERIC M un fournisseur de choix pour vous et vos clients :

Utiliser des **produits Français**, de très haute qualité et à des prix pouvant être jusqu'à cinq fois inférieures à ceux d'un commerce traditionnel, un atout de taille pour vos clients les plus exigeants.

FREDERIC M, une logistique des plus efficace afin de vous facilité la gestion éventuel de votre stock grâce à une **livraison des produits en 48h** par transporteur privé à partir de 50 € de commande seulement (avec FREDERICM vous n'aurez pas besoin de commander pour 1000 ou 2000 € de stock)

Une solution adapté à chaque cas, à votre cas !

Diplômé en esthétique, vous désirez démarrer tranquillement votre activité sans prendre de risque, avec FREDERIC M bénéficiez du statut VDI, vous avez déjà votre entreprise d'esthétique ou vous recherchez un fournisseur ou un partenaire commercial, bénéficiez de plus de 25 ans d'expériences, vous désirez travailler ou commercialiser nos produits, bénéficié de notre plan de carrière, avec FREDERICM vous découvrirez une opportunité de développer votre propre affaire avec des perspectives d'évolution quasi sans limite grâce à la vente, au recrutement et au management.



LES PRODUITS

Le slogan de la société, **Mettre la Nature en Flacon**, puiser ce qu'il y a de meilleur dans la nature, pour vous apporter des cosmétiques « NOUVELLE GENERATION » à des prix directs.

Chaque produit FREDERIC M est formulé pour répondre aux attentes des clients les plus exigeants.

Cette objectif est atteint grâce aux forces de FREDERICM, maîtrise des matières premières les plus nobles, conception des produits, fabrication et commercialisation sont réalisés par FREDERICM, cette maîtrise de chaque étape permet de contrôler la qualité et le coût afin de vous offrir un rapport/qualité prix extraordinaire, vos clients s'en apercevront très vite.

FREDERICM c'est plus d'un millier de références répartis sur 3 secteurs pour que vous puissiez développer votre clientèle, multiplier votre chiffre d'affaire et vos bénéfices tout en apportant un service complet et de qualité à vos clients.

Cosmétiques visage hommes et femmes, produits de soins du corps, soin capillaire, le maquillage, la parfumerie, la bijouterie et même les compléments alimentaires qui est un secteur qui est en pleine évolution.



Les cosmétiques BioEssentiels et Quintessence fleurons de la gamme beauté FREDERIC M avec des cosmétiques très riches en actifs naturels comme les huiles essentielles, les extraits végétaux ou les eaux florales et dans un souci de qualité FREDERICM utilise des composants d'origine Bio dès que ceci est nécessaire et sans risque.

A titre d'exemple, un programme beauté comportant 5 produits phares de la gamme BioEssentielle est vendu à un client au prix de 74,50 TTC soit le prix moyen d'une crème de jour dans un magasin spécialisé.

Pour certains produits FREDERICM utilise le système breveté AIRLESS afin de conserver les caractéristiques et l'efficacité d'une crème ou d'un sérum sans faire appel aux parabènes.

La satisfaction de vos clients passe par la qualité des produits que vous utilisez et que vous pourrez leur conseiller en toute confiance.



LES OUTILS & LE SOUTIEN

Pour vous aider au développement de votre activité, FREDERICM et AX101 ont mis en place des outils efficaces.

Le site Internet réservé aux distributeurs « avantagesfm », vous y trouverez des vidéos, les promotions clients ou distributeurs et le suivi de votre activité avec possibilité de passer vos commandes en ligne 24h/24H.

Des réunions d'affaires sont organisées dans différentes régions pour vous aider à développer votre activité (non obligatoires et gratuites).

AX101 est le site de formation privé du groupe Seyve qui réunit des modules de formations audio, vidéo et des outils en téléchargement comme le plan d'action Bio500 ou des vidéos sur les soins visage et le maquillage



Suivi téléphonique gratuit en fonction de vos objectifs, il est organisé par votre équipe de soutien.

Magasin Fmactu gratuit pour suivre l'évolution de la société, voir les promotions mensuelles, les témoignages de réussites ou des infos produits.

Votre site internet GRATUIT : Après quelques mois d'activité vous pouvez bénéficier d'un site internet totalement gratuit avec AX101 ou Reseau38.com

3 jours à Cannes offert, après votre qualification consultant, vous serez invité par FREDERICM pour 3 jours de formations et de visites (laboratoire, domaine de culture, unités de fabrication)



Des challenges et des promotions, pour vous aider, vous motiver, FREDERICM et AX101 mettent en place régulièrement des challenges pour gagner des produits, des bon d'achat, des DVD, des voyages.... Chaque mois vous pourrez, si vous le désirez, proposer à vos clients des promotion produits pour augmenter vos ventes.



Des outils efficaces : le Bilan conseil permet d'établir un véritable suivi de vos clients, les cartes privilèges augmentent la fidélisation, les vidéos ou le club clients malins apporte le petit plus qui fait la différence. (Rien est obligatoire, vous pouvez utiliser vos propres outils)

Pour les commandes importantes FREDERICM peut vous faciliter vos achats avec des **règlements en 3 fois**



Les plans de démarrage

Conseillères beauté Expérimentées : *(investissement conseillé env 600 €)*

Vous avez déjà une expérience dans la vente directe à domicile, vous disposez d'un réseau de clients ou de distributeurs, avec FREDERICM démarrez sur les chapeaux de roues et continuez avec un équipement professionnel. Nous vous conseillons un démarrage avec un mini stock tampon d'environ 600 euros avec possibilité de paiement en 3 fois. Nous serons à vos côtés pour vous guider sur le choix des meilleurs produits à présenter. Avantages : Bénéfices rapides, 30 % de remise et qualification au bonus 5 % dès le démarrage.

Conseillères beauté Débutante : *(investissement conseillé env 100€ à 250 €)*

Vous aimez les cosmétiques, vous désirez en faire une activité à temps choisi ou un revenu complémentaire, après votre démarrage nous serons en mesure de vous aider à avoir les produits de base pour démarrer sans risque, possibilité d'obtenir jusqu'à 250€ de produit gratuit.

Diplômés en Esthétique désirant ce lancer doucement :

Vous désirez vous lancer dans l'esthétique à domicile mais sans prendre de registre de métier, le statut VDI peut être la solution. Commencer à développer votre base de clients, vous faire connaître, investir du temps au lieu de l'argent pour créer votre clientèle, la publicité par le bouche à oreilles fonctionne vraiment bien. Une fois prête et après avoir réalisé des bénéfices sur la vente, vous pourrez prendre votre registre des métiers en toute quiétude (investissement conseillé 200 à 300 €)

Esthéticiennes à domicile ou en cour de création d'entreprise :

À la recherche d'un fournisseur, FREDERICM a de sérieux atouts, des produits Français uniques, une logistique efficace, des méthodes professionnelles de prospections, de fidélisation qui ont obtenus et obtenues des résultats. Plus que fournisseur, FREDERICM sera pour vous un partenaire de choix dans votre entreprise. Les avantages de la Franchise sans les inconvénients, pas de cotisation, pas de royalties, une liberté totale tout en bénéficiant de l'appui de toute une équipe et de support au prix très avantageux (exemple kit maquillages 45€ seulement) *(investissement conseillé env 600 € à 800€)*

Centre d'esthétique avec local : *(investissement conseillé env 800 € à 1500 €)*

Proposer les produits FREDERICM à vos clients, c'est possible sous certaines conditions (pas d'exposition en vitrine visible de l'extérieur). Vite fidélisés sur les produits FREDERICM, vos clients en parleront autour d'eux. Côté marge nous vous conseillons de rester sur une base de 40 à 50 % (coefficient 1,6 à 1,8) afin de profiter de l'effet prix direct

Complément pour Coiffure à domicile : *(investissement conseillé env 250 €)*

Profitez de votre réseau clients pour proposer un service complémentaire beauté et des produits de soins variés à vos clients. Nos catalogues peuvent vous rapporter gros...



Quelques témoignages

Mon histoire ! Ma rencontre avec Frédéric M.

« Distributrice Frédéric M depuis 2 ans 1/2 environ, je suis ravie du système.

Esthéticienne de métier, (profession, que j'avais délaissée, pendant plusieurs années, pour 10 ans d'artisanat dans la beauté de l'automobile).

Depuis quelques années, j'ai repris l'esthétique avec Frédéric M, en toute indépendance, j'ai plaisir aujourd'hui, à renouer avec ma formation de base. Je fais part de mes connaissances beauté, je conseille sur les articles cosmétiques Frédéric M.



Nous bénéficions des outils Frédéric M, qui nous aident vraiment pour évoluer : site Internet de formation, Magazine FM, Club Malin (pour que nos clientes ne nous oublient pas ...)

Sandrine Esthéticienne à Reims

Mon histoire !

« J'ai durant deux ans exercé l'activité de conseillère beauté auprès d'un grand groupe de cosmétiques français, qui développait des produits de luxe (à prix luxueux), avec une politique de travail très carré et des obligations sur chaque page de contrat de travail.

Un matin je reçois un appel d'une ancienne collègue de travail qui me prétendait avoir trouver une société de vente directe à domicile avec produits de luxe mais cette fois-ci à des prix très attractifs et qui plus est, une société française, propriétaire de sa marque et créatrice de A à Z de ses produits !

Elle me paraissait si enthousiaste que je lui ai fait confiance et lui ai demandé de me parrainer en me disant ça passe ou ça casse après tout pour 32€, une liberté totale, une opportunité de gains, et un soutien gratuit, je risque pas grand chose.

Courant le mois d'octobre 2006, j'ai donc débuté cette nouvelle activité et grâce à des tracts distribués, des cartes de visites gratuites, et mes connaissances j'ai développé une activité à mi-temps qui me permet de gagner bien plus que lorsque je travaillais en usine et commençais mes journées à 5h du matin.

Delphine conseillère beauté FREDERICM Jegun (32)



VISITEZ NOTRE SITE INTERNET
www.Reseau38.com

